



Die Medical Helpline Worldwide GmbH bietet seit über 20 Jahren umfassende medizinische und organisatorische Hilfeleistungen und steht für internationales Notfallmanagement. Die MHW betreut Projekte weltweit in medizinischen Fragen und ist mit den Marken aqua med, travelmedic und MHW business auf Tauch- und Reisemedizin spezialisiert. Über 3.000 Anrufe werden jährlich über die eigene Notrufhotline bearbeitet, die rund um die Uhr an 365 Tagen im Jahr ärztlich besetzt ist. Den derzeit rund 100.000 Kunden im In- und Ausland bieten wir ein besonderes Leistungsspektrum aus medizinischer Notfallversorgung und individueller Beratung. Unser Aufgabenspektrum in der internationalen medizinischen Assistance wollen wir weiter ausbauen.

Hierfür suchen wir Visionäre, Anpacker, Spaßmacher und Optimisten – oder anders ausgedrückt: **Menschen mit Charakter. Neugierde geweckt? Dann bewerben Sie sich und kommen in unser Team als**

Vertriebspartnerbetreuer (m/w/d)

in Vollzeit, unbefristet für unsere Marketingabteilung.

Was Sie bei uns erwartet

- Ein sicherer und abwechslungsreicher Job in einem international arbeitenden Team
- Ein persönliches und intensives Onboarding-Programm
- Ein freundschaftliches Miteinander in einem kollegialen Team und regelmäßige Events
- Duz-Kultur vom Azubi bis hin zum Chef
- Betriebliches Gesundheitsmanagement mit Veranstaltungen und Seminaren
- Moderne, helle und geräumige Büroräumlichkeiten mit Ruheraum, großer Küche und Terrasse
- Eine große Auswahl an Heißgetränken, leises & lautes Wasser und frisches Obst
- Ob mit Fahrrad, Öffis oder Auto – sehr gute Verkehrsanbindung
- Familienfreundliche Personalpolitik, Gleitzeitregelung und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Faires Vergütungsmodell, großzügiger Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Firmenfitness und Bike-Leasing

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen unsere Vertriebspartner, sind Ansprechpartner bei allen administrativen Fragen und besuchen unsere Vertriebspartner in ganz Deutschland auch vor Ort
- Sie planen alle Vertriebstouren eigenständig, führen diese durch und kümmern sich um deren Nachbereitung
- Sie unterstützen bei der konzeptionellen Entwicklung aller unternehmensweiten Vertriebsmaßnahmen und deren Umsetzung, insbesondere auch beim Finden neuer Vertriebspartner
- Sie planen federführend alle Messen im Bereich Tauchen und Reisen, begleiten diese, sind Ansprechpartner vor Ort und bereiten diese nach, inklusive Kostenerstellung

Ihr Profil

- Sie tauchen gerne und/oder sind ausgebildeter Tauchlehrer (m/w/d), kennen sich in der Branche bestens aus, sind gut vernetzt und haben Lust unsere Vertriebspartner in ganz Deutschland zu betreuen und vor Ort zu besuchen
- Kreativität, Kompetenz und Leidenschaft für Ihr vielfältiges Aufgabenspektrum sind für Sie selbstverständlich
- Sie verfügen über eine hohe Reisebereitschaft, Überzeugungskraft, Selbstsicherheit und Spaß am Vertrieb unserer Produkte
- eigenständiges Arbeiten mit einem hohen Qualitätsanspruch, sowie die Fähigkeit auch in hektischen Situationen einen kühlen Kopf zu behalten
- Erfahrungen im Vertriebsbereich sind wünschenswert
- Ein professioneller Umgang mit MS Office und/oder LibreOffice, inklusive dem Erstellen und Halten von Präsentationen
- Gute Englischkenntnisse und ein sicheres Gespür für Sprache und Kommunikation



Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer Verfügbarkeit senden Sie bitte per E-Mail an:

Medical Helpline Worldwide GmbH
Victoria Heithecker
Otto-Lilienthal-Straße 18
28199 Bremen
jobs@medical-helpline.com



Wir freuen uns auf Sie!